

甘肃省大学生创新创业训练计划

项目申报表

(创业训练和创业实践项目)

推 荐 学 校 :	(盖章)
项 目 名 称 :	众享 Campus
项 目 类 型 :	☐ 创业训练项目 ☒ 创业实践项目
团 队 名 称 :	匠杉团队
项 目 负 责 人 :	李立立
项目所属一级学科:	计算机科学技术
联 系 电 话 :	18893989308
指 导 教 师 :	陈浩龙
联 系 电 话 :	13830827717
申 报 日 期 :	2019/4/24

甘肃省教育厅 制

填写说明

一、申报书要按照要求，逐项认真填写，填写内容必须实事求是，表达明确严谨。空缺项要填“无”。

二、格式要求：表格中的字体采用小四号宋体，单倍行距；需签字部分由相关人员以黑色钢笔或签字笔签名。

三、填报者须注意页面的排版。

项目名称		众享 Campus				
校拨经费（万元）		1		参与学生人数		15
项目实施时间		起始时间： 2019 年 3 月			完成时间： 2020 年 3 月	
项目负责人	姓名	李立立	性别	男	成绩排名	8 / 60（名次/专业人数）
	学院、专业、班级	电信学院、光伏发电技术与应用、光伏 1632 班				
	身份证号码	622827199805104512			学 号	16323208
	联系方式	15569794010			电子邮箱	1739988320@qq.com
指导教师	姓名	职称、职务		所在学院		联系电话
	陈浩龙	讲师		电信学院		13830827717
	多次指导学生参加各类创新创业大赛和职业院校技能竞赛，获国家级三等奖 1 项，省级一等奖 1 项，省级三等奖 2 项，优秀奖 5 项。					
创业团队人员信息	姓名	性别	学院专业	学号	联系电话	工作分工
	王燕玲	女	电信学院	16323220	15569794010	
	董腾	男	电信学院	17310618	15393664695	市场营销
	王永军	男	电信学院	17320617	17810723320	技术支持
	马盼军	男	电信学院	17310629	17609390491	
项目简介 (80-120 字)	研究的训练计划项目，是一个由生活服务子系统、教学辅助子系统、公寓管理子系统构成的自主开发的“互联网+”大数据平台应用程序。 针对校园师生，提供课表成绩查询、课堂智能化考勤、生活学习小技巧信息发布、校园资讯信息发布等教学辅助服务；公寓智能化管理等管理服务；二手闲置物品买卖、点餐送餐、购送生鲜果蔬、宿舍便利店外卖、代取寄快递服务、周边景点游玩指南服务、体育用品共享等生活服务。					
项目优势总结	本项目所研究的平台能全面解决我校师生学习、生活、娱乐等方面服务不全面的问题，提高校内师生教育教学、生活学习智能化程度，增强我校智慧校园水平。					

项目介绍（1 行业背景 2 产品或服务特色 3 商业模式/赢利模式等）

1. 行业背景：

当今社会，随着互联网用户的日益庞大，互联网产业正扮演着重要的角色。与此同时，信息时代的来临彻底改变了人们传统的生活学习方式，人们不会仅满足手机的通话与短信功能，更多是将其当成生活的伴侣，了解时事政治、建立社交平台、便利生活学习等便成了手机的主要功能。而大学校园师生对于手机应用程序的接受度和依赖度很高，但是现有大学校园生活服务类应用程序少之甚少，且针对性不强。基于此，面对校内人群的需求，为大学校园内师生提供方便、快捷的生活学习等综合性服务应用程序孕育而生。

2. 产品：

项目团队自主开发的平台包括生活服务子系统、教学辅助子系统、公寓管理子系统构成的“互联网+”大数据平台应用程序。

3. 商业模式：

采取 O2O 的商业模式，针对校园师生，提供课堂智能化考勤、公寓智能考勤、二手闲置物品买卖、点餐送餐、购送生鲜果蔬、宿舍便利店外卖、代取寄快递服务、周边景点游玩指南服务、同学聚会、器械出租等生活服务；课表成绩查询、生活学习小技巧信息发布、校园资讯信息发布等教学辅助服务。

二、市场分析（1 市场需求 2 目标市场 3 市场前景 4 产品或服务前景 5 SWOT 分析等）

1、市场需求：

主要用户：高校校园师生，由于学生的生活费有限，针对大学生群体，我们特提出低价策略。在与学校周边商家联合时，尤其注重价格方面，希望给学生提供既优惠又值得信赖的服务。

2、目标市场：

我们立足于甘肃工业职业技术学院，辐射天水周边的高校，进一步在甘肃大部分高校覆盖然后走向全国。

3、市场前景：

大学校园师生对于手机应用程序的接受度和依赖度很高，但是现有大学校园生活服务类应用软件少之甚少，且针对性不强。现有校园服务商提供的服务并不完善，而学生市场又比较庞大，随着生活水平的提高消费能力也会增加。

4、产品或服务前景：

我们已上线运营众享 Campus 微信小程序，我们自主开发的平台在本地区是第一款涵盖了学习、教学辅助、生活、娱乐、等多个方面综合服务的应用程序。功能细化为以下几点内容：

课堂智能化考勤：通过大数据采集，将数据采集到本系统中，学生上课通过终端采集确认是否按时上课，学期末提交智能化数据报告，从而确定学生对于某课程的出勤情况；课表成绩查询：本系统数据与教务系统数据共享，可通过本系统查询课表及成绩，给予校内师生更加便捷的服务；

生活学习小技巧、校园资讯信息发布：定期发布学校官方政策讯息（包括招生宣传、学习指导、专升本考试、学习技巧发布、就业招聘、等多方面的信息推送）及不定期发布校内积极向上正能量的新闻轶事，提高学生的精神文明建设；

公寓智能化管理：将每个公寓学生信息录入本系统（可与课堂考勤系统数据共享），学生每晚 23 点之前返回宿舍在终端进行公寓管理确认，省时省力，方便管理，进一步提高学生管理工作的效率及质量；

二手闲置物品买卖与置换：提供平台，买卖（置换）双方发布供需信息，将闲置物品进行二次交易及置换，以提高学生二手闲置物品的利用率，节省资源，构建和谐校园；

跑腿服务：我校地处城乡结合部，美团、饿了么等大型 APP 无法覆盖或覆盖力度不大，本系统提供各类跑腿服务，为校内师生（特别是老师，工作忙），提供点餐送餐、购送生鲜果蔬、代取寄快递、便利店外卖等服务，且岗位可优先提供给精准扶贫、建档立卡的贫困学生，作为勤工俭学，减轻学生生活学习负担；

周边景点游玩指南服务：与旅游学院产学研旅行社结合，为校内师生提供周边景点一日游服务，提供导游专业实习岗位，切实落实教育部产教融合的教学模式；

体育用品共享：在校学生课余时间，大多数都蜗居在宿舍，体质越来越差，通过本系统提供免费体育用品，引导学生走出宿舍走进操场，进一步提升学生体质。

5. SWOT 分析

- 1、优势：为学校提供智能课堂考勤，公寓考勤的同时为学生提供与生活息息相关的服务；
- 2、劣势：大部分用户对线上运营的不认可，缺少资金；
- 3、机会：在国家大力提倡创新创业的大环境下，相关政策比较宽松，并且大部分高校需要校园建设智能化；
- 4、威胁：
 - （1）其他商家模仿和其他大型企业收购、打压；
 - （2）由于一切都是从零开始，难免会遇到资金周转不灵的情况。

三、营销模式（1 产品策略 2 定价策略 3 地点策略 4 促销策略等）

1、产品策略：提升用户体验，不断完善小程序功能。

2、定价策略：降低平台抽成，为更多师生提供服务。

3、地点策略：我们立足于甘肃工业职业技术学院，辐射天水周边的高校，进一步在甘肃大部分高校覆盖然后走向全国。

4、促销策略

（1）每年新生开学时在学校门口挂宣传横幅并且在各食堂前摆放宣传展板；

（2）开展扫二维码送精美礼品活动；

（3）发放宣传单；

（4）设置消费者反馈系统，提高公司服务水平，切实做到顾客是上帝；

（5）针对老顾客定期给予馈赠。表达我们对其支持的感谢，同时推进顾客由新变老的转变。

5、盈利模式：

（1）会员模式

在使用者经过搜索获得的关于店家的信息中，根据是否为会员分为两个部分，非会员商家仅提供基本信息服务，如位置、店名、经营类型等；商家通过注册成为会员，除基本信息模块外获得增加“店家推荐”功能的权力，用于店家自我编辑店内的信息，可以添加如特色服务等的信息。两个模块并行既保证了商家信息全面真实，又为店家提供了自我推销的平台，团队通过收取会员会费获得赢利。

（2）广告模式

APP 首页除搜索框及功能选项外，设置广告位置，向商家进行广告位招商，商家通过缴纳广告费获得广告推送的权力。团队通过广告费获利。

（3）销售模式

通过买卖商品赚取中间利润，及跑腿服务费，为学校勤工俭学学生提供相应岗位。

（4）现金流模式

通过现金流开展其他业务投资。

四、财务分析（1 资金筹备 2 固定资产明细 3 流动资产明细 4 利润预计 5 风险分析 6 退出策略等）

1、资金筹备：项目团队共同出资十万元。

2、固定资产明细：办公设备

3、流动资产明细：暂无

4、利润预计：

项目收益	第一年 (万元)	第二年 (万元)	第三年 (万元)
产品销售	2	3	4
广告费获利	0.2	0.3	0.4
商家服务费	2	3	4
交易佣金	2	3	4
合计	6.2	9.3	12.4

5、风险分析：在软件项目开发和建设的过程中，战略管理技术因素是一个非常重要的因素。

项目组一定要本着项目的实际要求，选用合适、成熟的技术，千万不要无视项目的实际情况而选用一些虽然先进但并非项目所必须且自己又不熟悉的技术。如果项目所要求的技术项目成员不具备或掌握不够，则需要重点关注该风险因素。

预防这种风险的办法是：选用项目所必须的技术、在技术应用之前，针对相关人员开展好技术培训工作。首先，做好各阶段的技术评审工作，通过集体智慧确保项目所采用技术的可行性以及技术方案的正确性。其次，对新技术的使用要谨慎，要循序渐进，尽量采用成熟的技术方案完成软件开发工作。再次，在技术创新与技术风险之间进行平衡，并做好创新技术的研究和试验工作。需要对软件项目过程中使用的各种技术进行评估，软件项目管理在制定软件开发计划时必须考虑这些因素，并作出合理的权衡决策。

6、退出策略：

在两年内还不能盈利的情况下，我们停止此系统的开发维护，转向其他领域。

五、风险预期（1 资产风险 2 竞争风险 3 财务风险 4 管理风险 5 技术风险 6 破产对策等）

1. 资产风险：

在项目成立之初，由于一切都是从零开始，难免会遇到资金周转不灵的情况，从而引发经营危机。一方面我们要积极开展业务，获得收入，提高资金周转率。另一方面我们会尽可能的节约成本，减少不必要消费。

2. 竞争风险：

美团、饿了么等庞大的公司可能会对我们造成冲击。

3. 财务风险：

面临流动资金不足的困难局面，造成经营困难，引发各类危机。一方面，我们会做好财务计划，减少坏账、呆账，提高资金周转率。另一方面，我们会提升服务质量，做充分的市场推广，增加收入，争取利润最大化。

4. 管理风险：

可能会存在技术源码泄露的情况，我们会对源码进行反编译。

5. 技术风险：

软件结构体系存在问题，使完成的软件产品未能实现项目预定目标；项目实施过程中才用全新技术，由于技术本身存在缺陷或对技术的在掌握不够深入，造成开发出的产品性能以及质量低劣。

6. 破产对策：

在两年内还不能盈利的情况下，我们停止此系统的开发维护，转向其他领域。

六、项目进度安排

第一阶段

2018 年公司成立；

2019 年 3 月在甘肃工业职业技术学院运营众享 Campus.

2019 年 10 月向天水市周边院校推广众享 Campus；

七、创业愿景

借助学校孵化园的平台，在学校创办一家属于自己的互联网公司，既可以给学生提供实践的机会，也能给他们提供在走向社会之前提供一个热身机会，还可以给彼此共同创业合作的机会。

八、经费预算（如有外来资金可作说明）

支出科目	计算根据及理由	金额（单位：元）
场地租赁	办公场所	10000
办公用品	电脑、打印机、A4 纸、办公桌	10000
合计		20000

九、项目负责人承诺：

我保证填报内容的真实性。如果获得资助，我与本项目组成员将严格遵守学校的有关规定，认真开展项目工作，按时报送有关材料。

负责人签名：

年 月 日

十、指导教师意见：

签名：

年 月 日

十一、学院意见（项目负责人所在学院）：

负责人签名：

（学院公章）

年 月 日

十一、评审专家组意见：

负责人签名：

年 月 日

十二、学校意见：

负责人签名：

（学校公章）

年 月 日

注：表格栏高不够可增加。